



Envie de challenges ?

Découvrez des opportunités
de carrières qui vous ressemblent.

Rejoignez AXA.

réinventons / notre métier



Quelles que soient vos aspirations, **AXA s'engage pour et avec vous.**



Groupe international, AXA est la société d'assurance la plus connue en France. Mais notre ambition ne s'arrête pas à cette notoriété. D'ici 2012, nous souhaitons devenir l'entreprise préférée de nos clients autant que de nos collaborateurs.

Pour cela nous réinventons notre métier et nous engageons à apporter chaque jour la preuve concrète de notre différence au travers de trois attitudes :

- **la disponibilité,**
- **l'attention,**
- **et la fiabilité.**

Ce projet s'accompagne de nombreuses opportunités pour (ré)inventer votre carrière sur un marché porteur, partout en France :

- au sein de nos réseaux commerciaux salariés ou indépendants ;
- en créant votre affaire avec le soutien d'AXA ;
- en développant une activité complémentaire ;
- par l'apprentissage en alternance du métier de conseiller.

Débutant, expérimenté ou entrepreneur dans l'âme, venez partager et faire vivre la différence AXA à nos côtés.



AXA France en bref

- **9 millions** de clients
- **Une gamme** de produits et solutions parmi les plus pointues du marché en assurances, gestion de patrimoine et services bancaires
- **36000 collaborateurs** en France dont 24000 Commerciaux salariés ou indépendants
- **1er réseau d'Agents Généraux** avec 4000 agences
- **2500 recrutements** en 2009 près de chez vous sur toute la France

Reconnaitre et valoriser les talents

AXA est investi dans la mise en œuvre d'une politique RH équitable, attractive et engagée.

Diversité et égalité des chances en matière de recrutement, de rémunération, de conditions de travail et de formation sont les axes majeurs de notre stratégie qui permet à chacun d'exprimer ses talents selon sa motivation personnelle et ses compétences.

En matière de gestion de carrière, nous soutenons dans leurs souhaits de progression nos collaborateurs qui changent en moyenne tous les trois ans d'environnement de travail. Prise de responsabilités, mobilité géographique ou passerelle vers un autre métier sont autant de possibilités ouvertes.

Notre système de rémunération met également en avant la réussite et l'implication qu'elle soit individuelle ou collective :

Pour les collaborateurs commerciaux salariés :
salaire fixe + commissions + intéressement + participation

Un engagement actif

AXA signataire et acteur de :

- **La charte de la Diversité** en 2004 → anonymisation des CV dès 2005 pour les métiers commerciaux
- **La charte de l'Apprentissage** en 2005 → accueil de plusieurs centaines d'apprentis chaque année
- **L'accord égalité hommes / femmes** en 2006 → AXA devient la première société d'assurance à recevoir le label Égalité Afaq / Afnor
- **La charte Phénix** en 2007 → recrutement de jeunes issus des filières universitaires
- **L'accord Espoir Banlieues** en 2008 → engagement à recruter cent cinquante personnes issues des zones urbaines sensibles
- **La convention en faveur de la reconversion des militaires** en 2008, conclue avec le ministère de la Défense pour deux ans reconductibles



Les métiers commerciaux salariés

Intervenant essentiellement sur le marché de l'Assurance Vie, **en progression de 20 %** chaque année, les Commerciaux salariés d'AXA accompagnent sur le long terme une clientèle diversifiée de particuliers et de professionnels aux besoins évolutifs.

AXA permet ainsi aux talents commerciaux de mettre à profit leurs compétences sur un marché porteur, où la relation de proximité qu'ils nouent avec les clients se double d'un potentiel d'affaires avéré et d'une rémunération en lien avec leurs performances.

Porteurs de notre image de marque et de nos engagements, ils sont au cœur de la qualité de service que nous souhaitons offrir à nos clients.

Exerçables près de chez vous et sur toute la France, nos opportunités sont ouvertes à tous les profils commerciaux, débutants ou expérimentés, **issus ou non du domaine banque / assurance**.

Elles recouvrent à la fois des postes de conquête terrain et des postes d'animation d'équipe.

Les atouts d'un leader:

- Formation initiale et continue
- Rémunération fixe + primes + intéressement + participation + avantages
- Possibilité d'évolution géographique et fonctionnelle

De formation bac+2 avec une première expérience commerciale, vous débutez dans le domaine banque / assurance

► **Conseiller Clientèle h/f**

Investi dans une démarche active de conquête et de fidélisation clients, vous bénéficiez tout à la fois d'un management de proximité et d'une grande autonomie dans l'organisation de votre activité. Permis B obligatoire.

► **Conseiller Commercial h/f**

Au sein de l'une de nos plates-formes commerciales (Paris, Angers, Lyon, Pessac, Strasbourg, Wasquehal), vous développez et accompagnez, à distance, un portefeuille de clients, avant d'évoluer sous deux ans vers un poste de Commercial Terrain.

Vous souhaitez valoriser votre expérience commerciale du secteur

► **Conseiller en gestion de patrimoine h/f**

Expert en matière de stratégie patrimoniale, vous développez et accompagnez une clientèle de particuliers et de chefs d'entreprise à hauts revenus et vous investissez dans la création d'un réseau qualifié de prescripteurs.

► **Responsable de clientèle avec Agents Mandataires h/f**

Vous animez un réseau d'apporteurs d'affaires indépendants chargés de la détection de contacts et du suivi du portefeuille en matière d'Assurance Vie et de gestion patrimoniale. Capitalisant sur votre expertise technique, vous accompagnez leur prospection et menez les entretiens de vente.



Les métiers commerciaux indépendants

AXA appuie son développement sur deux réseaux commerciaux indépendants, présents sur toute la France et disposant d'un mandat exclusif de distribution de nos produits et solutions: celui des Agents Généraux, le premier de France avec 4 000 « points de vente », et celui des Agents Prévoyance et Patrimoine qui rassemble près de 1 000 cabinets conseil.

En devenant chef d'entreprise sur la région de votre choix avec AXA, vous vous donnez la possibilité de concrétiser votre projet de vie en vous appuyant sur un partenaire solide et reconnu.

Que vous disposiez ou non d'apport de capital, AXA accompagne votre activité et met à votre disposition des technologies de pointe qui vous permettent d'exprimer vos talents d'entrepreneur en toute sérénité.

Sur un marché d'affaires porteur et doté d'une offre diversifiée parmi les meilleures du secteur, vous bénéficiez ainsi d'atouts majeurs pour faire fructifier votre affaire.

Les atouts d'un leader:

- ▶ Aide au financement de votre activité à des conditions attractives et soutien sur les premiers mois
- ▶ Formation initiale spécifique accompagnant votre démarche entrepreneuriale
- ▶ Soutien des structures opérationnelles d'AXA
- ▶ Commissionnement non plafonné sur l'ensemble des contrats signés lié à votre propre performance

Vous avez la volonté autant que la capacité affirmée de créer et développer votre entreprise, en vous appuyant sur votre expérience préalable

► Agent Prévoyance et Patrimoine h/f

À la tête de votre cabinet conseil en gestion de patrimoine, vous développez, accompagnez et conseillez une clientèle à hauts revenus (cadres, professions libérales, chefs d'entreprise, sociétés...). Vous êtes accompagné par un Inspecteur Commercial salarié d'AXA, qui vous apporte son soutien commercial dans les phases de démarrage et de croissance de votre activité.

Aucun apport financier personnel n'est nécessaire au démarrage de votre activité qui est soutenue sur les cinq premières années par un plan de financement d'aide à la création significatif.

► Agent Général h/f

À la tête de votre « point de vente » proposant l'ensemble de notre offre en Assurances de Biens, de Personnes et de services bancaires, vous êtes tout à la fois chef d'entreprise, commercial et conseiller. Pilotant votre propre stratégie, vous développez votre CA en vous appuyant sur la forte progression du marché de l'Assurance Vie et la récurrence des revenus issus des contrats en vigueur.

Si un apport personnel est nécessaire, les conditions avantageuses proposées par AXA Banque aident au financement de votre activité. La reprise de votre entreprise est garantie par AXA.



Activité complémentaire à temps choisi

Présent sur toute la France, le réseau des Agents Mandataires rassemble plus de mille indépendants exerçant une activité sur un marché en fort développement, celui de l'Assurance Vie.

Cette activité, exercée à temps plein ou en complément, permet de mettre à profit votre aisance relationnelle.

Exercisable près de chez vous, cette opportunité est particulièrement adaptée aux jeunes retraités, artisans, commerçants ou femmes au foyer.

Vous souhaitez être indépendant

► **Agent Mandataire AXA h/f**

Après une formation théorique et pratique de 150 heures dispensée par AXA dans votre région, vous assurez la promotion de nos solutions en matière de protection sociale et patrimoniale. Identifiant les clients potentiels au sein de votre réseau de connaissances, vous organisez un entretien de vente avec un responsable de clientèle AXA puis suivez l'évolution des besoins clients dans le temps.

Vous organisez librement votre activité et décidez du temps à lui consacrer en fonction du complément de revenu que vous souhaitez gagner. Votre rémunération est constituée de commissions. Vous disposez, la première année, d'un accompagnement à la réussite personnalisé.

Collaborateurs en Agence Générale

Le réseau des Agences Générales AXA – le premier de France – constitue la vitrine commerciale de notre marque. Proposant l'ensemble de notre offre en Assurances de Biens, de Personnes et de services bancaires, les Agences Générales, implantées en centre-ville, sont au cœur d'une relation de proximité avec les clients.

En rejoignant une Agence Générale AXA, vous devenez salarié d'un chef d'entreprise indépendant, disposant d'un mandat de distribution exclusif de nos produits et solutions.

De niveau bac+2 et fort d'une première expérience commerciale, vous recherchez des missions diversifiées: devenez un acteur clé d'une Agence AXA

► **Conseiller spécialisé produits Assurance Vie, bancaires et financiers h/f**

Vous contribuez activement au développement de l'Agence en assurant un rôle d'expert conseil et commercial en matière d'Assurance Vie, de produits bancaires et des instruments financiers associés.

► **Chargé de développement commercial h/f**

Véritable prospecteur, vous portez les objectifs de développement établis par l'Agent Général et conduisez sur le terrain les actions commerciales qui assureront leur atteinte.

► **Chargé de clientèle h/f**

Investi dans la vie quotidienne de l'Agence, vous participez autant au développement commercial qu'à la gestion administrative du portefeuille des clients que vous accueillez et conseillez.



L'alternance avec AXA, un partenariat gagnant

AXA France accueille chaque année en alternance plus de trois cents jeunes diplômés et les accompagne dans la validation de leur cursus de formation aux métiers commerciaux.

Destinés aux jeunes de moins de 26 ans souhaitant acquérir une vraie expérience tout en préparant un diplôme, ces parcours sont surtout de véritables tremplins pour une carrière à nos côtés.

Le contrat d'alternance ou de professionnalisation est **un véritable contrat de travail rémunéré**, incluant congés payés, jours de réduction de temps de travail.

► Conseiller en Assurance et Épargne en alternance h/f

Proposé sur toute la France en partenariat avec des organismes de formation reconnus, ce contrat d'apprentissage d'une durée d'un an est validé par l'obtention de l'habilitation de la Fédération française des sociétés d'assurances. À l'issue de la formation, vous développez progressivement votre autonomie et rejoignez AXA en tant que Conseiller Clientèle. Notre objectif? 100 % d'embauches en CDI!

► Collaborateur d'Agent Général en alternance h/f en Île-de-France

Proposée exclusivement en Île-de-France au sein du réseau des Agences Générales, « vitrines » de la marque AXA gérées par des chefs d'entreprise indépendants, cette formation sur 24 mois vous permet de préparer un BTS MUC. Alternant session théorique en école et découverte du métier en agence, elle repose sur une animation spécifique croisant démarche commerciale et connaissance des produits.

Rejoindre AXA, en toute confiance

La personnalité est l'un des premiers critères de recrutement d'AXA.

Dès janvier 2005, AXA a instauré l'anonymat dans le traitement des candidatures déposées sur son site Internet pour les fonctions commerciales. En parallèle, nous multiplions les rencontres directes, qui permettent aux candidats d'être plus qu'un simple CV.

Associant professionnels des RH et opérationnels métiers, nos processus de recrutement sont également adaptés à la diversité des profils.

Ils tiennent compte de l'âge, de l'expérience et des aspirations des candidats que nous rencontrons. Ils associent en général professionnels RH et opérationnels métiers sur plusieurs entretiens.

C'est pour vous l'occasion d'avoir à la fois une vision très concrète du poste pour lequel vous postulez et la certitude, en cas de réponse positive de notre part, qu'il correspond vraiment à vos aspirations et à votre potentiel.

Dans tous les cas, **votre intégration s'accompagne d'un cursus de formation** qui vient compléter votre connaissance de nos marchés ou vous permet d'obtenir les habilitations professionnelles nécessaires à la vente des produits d'assurance.



Rejoignez-nous sur **www.carrieres.axa.fr**

AXA France - Direction des Ressources Humaines et de la Communication
313, Terrasses de l'Arche
92727 Nanterre Cedex

réinventons / notre métier

